

Unimédoc, cave coopérative du médoc a choisi DEAL Informatique pour son Système d'Information de l'entreprise.

Le groupe

À Gaillan-Médoc, les producteurs de vins sont regroupés au sein de la coopérative Unimédoc. Cette association exploite les vignes dans le cadre de l'AOC Médoc et représente les premiers producteurs en Médoc.

Le regroupement de caves coopératives vinicoles du canton de Lesparre-Médoc est créé en 1966, pour faciliter la commercialisation des vins et l'exportation de la production. Quatre sites d'exploitation des récoltes, Bégadan, Gaillan-en-Médoc, Prignac-en-Médoc et Queyrac, forment actuellement une seule cave coopérative, située à Gaillan.

Le vieillissement des vins en barriques et leur vente s'effectuent ainsi à Gaillan-en-Médoc, dans un bâtiment comprenant un chai de 3000 barriques au sol. Cette coopérative occupe les anciennes installations de la coopérative de Gaillan qui a fermée en 1970. Les installations ont été reprises et modernisées pour devenir un véritable centre de stockage, de conditionnement et d'expédition. Cette coopérative représente le plus grand chai du Médoc, lieu d'élevage des vins en barrique, de mise en bouteille et de vieillissement.

Les enjeux

Après la mise en place de la gestion des apports dans une cave de son groupe, Unimédoc a souhaité déployer l'ERP sur l'ensemble des sociétés.

Le déploiement de l'application visait à :

- Implanter la même solution de gestion des apports à l'ensemble des caves (Bacchus V5 Client/serveur) ;
- Fusionner l'ensemble des sociétés pour suivre l'évolution de l'entreprise ;
- Mettre en place les modules de l'ERP (Comptabilité-Finances et Paie) sur l'ensemble du groupe ;
- Améliorer la productivité (Production/Finances) ;
- Mettre en place une solution de Gestion de Caisses pour les magasins (écrans tactiles en V7 avec mise à jour de la base en temps réel depuis les caisses) ;
- Assurer une traçabilité amont et aval des produits.

Une fusion a ensuite été réalisée entre toutes les caves du groupe faisant naître la cave coopérative Unimédoc.

Solution DEAL

DEAL propose et déploie sa solution de gestion Viti-Vinicole Bacchus V7. Par sa gestion de base de données unique, les fusions ont été aisées et sécurisées. Aujourd'hui, après plus de 20 ans d'exploitation avec la solution DEAL, Unimédoc a décidé d'étendre son domaine fonctionnel avec le module achat, lui aussi intégré dans l'ERP Bacchus.

Les modules Paie et Comptabilité-Finances a permis à Unimédoc de regrouper dans une seule application leurs besoins de pilotage de l'entreprise.



www.unimedoc.com

Cas d'utilisation

Solution de Gestion | VITI-VINICOLE
Bacchus V7
DEAL Comptabilité-Finances
DEAL Paie

Challenges

- Mise en place des systèmes d'informations de l'entreprise
- Intégration des process de production et de commercialisation
- Fiabilité de l'information au travers d'une base de données unique
- Gestion des points de vente
- Optimisation de la vision stratégique de l'entreprise avec l'ERP

Solution

- ERP Bacchus, DEAL Comptabilité-Finances, DEAL Paie
- Interface Full-Web ergonomique
- Périmètre fonctionnel de Bacchus sur la production
- Source de données unique
- Gestions des caisses sur écrans

Bénéfices clients

- Module interconnecté
- Saisie rapide et sécurisée
- Large adoption des utilisateurs
- Gain de productivité
- Vision de l'information en temps réel
- Maîtrise des coûts de production
- Facilité de la gestion de la paie
- Comptabilité alimentée en temps réel